

COMMUNIQUÉ DE PRESSE

Mexico, le 15 juin 2022



Naval Group ouvre un bureau de représentation au Mexique

Naval Group a récemment ouvert un bureau régional à Mexico afin de promouvoir ses produits et services et de développer des partenariats dans le pays. Le Mexique devient le 18ème pays où Naval Group est présent.

L'ouverture de ce bureau représente la première étape d'un engagement de coopération et de partenariat à long terme pour le développement des capacités navales au Mexique.

Naval Group est un acteur international du naval de défense. En tant que fournisseur et intégrateur de systèmes navals, le groupe a une histoire de plus de 400 ans dans l'industrie de la défense. Partenaire de plus de 50 marines dans le monde, Naval Group entend partager avec le Mexique son expérience et son expertise technique en matière de navires dotés de systèmes de combat et de tous les équipements et services critiques nécessaires à leur construction et à leur maintenance afin d'engager des unités navales sur un théâtre d'opérations.

Olivier Michel, Directeur commercial export de Naval Group pour l'Amérique Latine a déclaré : « L'ouverture d'un bureau régional au Mexique est une nouvelle étape dans la stratégie de Naval Group visant à développer la proximité avec nos clients, notre empreinte internationale et des partenariats à long terme dans le pays avec l'industrie locale. Ces partenariats sont une fantastique opportunité de transfert de connaissances et de technologies, de développement et de renforcement des capacités industrielles et technologiques ainsi que d'opportunités d'emploi. »

Le vaste portefeuille de l'entreprise ouvre de nombreuses possibilités pour répondre à l'ensemble des besoins navals du Mexique. Naval Group a démontré dans de nombreux pays comme le Brésil, l'Inde ou l'Égypte son aptitude à soutenir les capacités navales et maritimes et la croissance économique de ses partenaires.

L'ouverture du bureau de représentation permet au groupe d'identifier des synergies et des partenaires pour soutenir les besoins du Mexique et de l'Amérique centrale.

« Au Mexique et depuis le Mexique, le marché naval et sa capacité industrielle potentielle sont vastes. Naval Group propose une large offre de navires de surface, d'équipements ainsi que de services. Naval Group a une solide expérience en matière d'engagement avec l'industrie locale et nous travaillons déjà à développer des partenariats solides avec les acteurs mexicains », souligne Nicolas Viala, responsable du bureau de Naval Group au Mexique.

Contacts presse :

Faïza ZAROUAL

Mob.: +33 (0)6 31 65 78 25

Faiza.zaroual@naval-group.com

Véronique PAGE

Mob. +33 (0)6 37 18 01 32

veronique.page@naval-group.com

À propos de Naval Group

Acteur international du naval de défense et héritier du savoir-faire naval français, Naval Group est partenaire de ses clients dans la maîtrise de leur souveraineté maritime. Naval Group développe des solutions innovantes pour répondre aux besoins des marines. Présent sur la totalité du cycle de vie des navires, il conçoit, réalise, intègre et maintient en service des sous-marins et des bâtiments de surface, ainsi que leurs systèmes et leurs équipements, jusqu'au démantèlement. Il fournit également des services pour les chantiers et bases navales. Industriel de haute technologie, il s'appuie sur ses expertises exceptionnelles, ses moyens de conception et de production uniques et sa capacité à monter des partenariats stratégiques, notamment dans le cadre de transferts de technologie. Attentif aux enjeux de responsabilité sociétale de l'entreprise, Naval Group est adhérent au Pacte mondial des Nations unies. Implanté sur cinq continents, le groupe réalise un chiffre d'affaires de 4,1 milliards d'euros et compte 16028 collaborateurs (équivalents temps plein / données 2022).

www.naval-group.com

